

Entrevista amb **Ferran Lemus** ■ Conseller delegat de BCNHighgrowth

A. Cabanillas / Barcelona

Recentment heu arribat a un acord amb Barcelona Emprèn, donant lloc a BCNHighgrowth. Quin és l'objectiu d'aquesta fusió?

Amb la fusió de Highgrowth i Barcelona Emprèn pretenem integrar les nostres activitats i aconseguir que, dues empreses que van començar en el mateix moment, han acumulat un *expertise* important i han realitzat operacions d'èxit, creïn una entitat a Catalunya amb més múscul i projecció de cara al futur. Així, BCNHighgrowth té com a objectiu la inversió en tecnologia i innovació en fases inicials en el conjunt del territori espanyol, però molt especialment a Barcelona i la seva àrea metropolitana.

I quins són els sectors que més us interessin a l'hora d'invertir?

La nova gestora BCNHighgrowth té a dia d'avui participacions en més de 20 empreses, repartides en un 30% en projectes de biotecnologia, un 30% en telecomunicacions, un 20% en software i un 20% en altres camps de la ciència.

Com ha de ser un projecte perquè us interessi invertir capital?

Invertim preferentment en empreses joves, de menys de cinc anys de vida, que tinguin tecnologia propietària, tot i que excepcionalment també invertim en empreses que tinguin més anys si el projecte és interessant. Però més enllà d'aquests aspectes, per nosaltres també és primordial veure qui lidera el projecte, quina és la seva trajectòria professional i quin és el seu grau d'humilitat, ja que la clau perquè un projecte funcioni bé és la cohesió entre l'equip de gestió i el consell d'administració. Ja pots tenir el millor producte del món que si això no funciona el projecte tampoc ho farà.

D'altra banda, els projectes en els quals invertiu es troben majoritàriament ubicats en l'entorn de Barcelona. Per què?

El nostre compromís amb un projecte és molt gran,

“Tal i com ha passat a Estats Units, l'eina del capital risc serà cabdal per la millora de l'eficiència productiva d'aquest país”



ja que en les fases inicials recolzem molt a l'empresa en temes de gestió perquè cometin els mínims errors possibles. Per això invertir en projectes a més de 100 quilòmetres ens complica molt la vida.

La crisi econòmica està provocant canvis en el vostre sector?

Ens està afectant com a tothom, sobretot en que des de fa aproximadament un any el flux de projectes que ens arriben han baixat considerablement. En part crec que es deu a que, moltes persones que tenen algun projecte a desenvolupar però tenen un lloc de feina fix a una empresa, no s'arrisquen a deixar-ho, ja que la conjuntura econòmica actual no anima.

PERFIL Economista per la Universitat de Barcelona, M.A. en estudis europeus per la Universitat de Reading i amb una llarga experiència en el sector financer i en el sector capital risc, Ferran Lemus és conseller delegat de BCNHighgrowth.

Quin és el valor afegit que té una gestora de capital risc com la vostra?

Les empreses de capital risc fem una activitat que és necessària, sobretot en aquests moments, perquè el model productiu del conjunt de l'Estat Espanyol i de Catalunya està molt basat en una economia immobiliària i de serveis, i en el moment en que aquests sectors deixen de funcionar deixen molt vul-

productiu es necessita l'ajuda dels empresaris, i precisament a Catalunya tenim grans experiències empresarials en sectors com l'automobilístic, el farmacèutic, el químic o el de la metal·lúrgia, així com grans escoles de negoci. No obstant, el nou model productiu que necessitem s'ha de plantejar com un compromís del conjunt de les forces polítiques i civils per anar en una direcció determina-

“

La clau perquè un projecte funcioni és la cohesió entre l'equip de gestió i el consell d'administració. Ja pots tenir el millor producte del món que si això no funciona el projecte tampoc ho farà.”

nerable el model econòmic. Nosaltres invertim en nous sectors com el de la biotecnologia, el software, les telecomunicacions, que poc a poc han d'anar agafant pes si volem aconseguir tenir un model productiu més fort i competitiu. Aquest model s'ha de canviar a llarg termini, i és necessari un pacte d'estat que defineixi quin és el model productiu que volem de cara al futur i quin és l'esforç que vol fer el conjunt de la societat en aquesta matèria.

da i fixar-nos en quines són les metes, quins són els recursos amb els que comptem i quin rol hauria de jugar el capital risc en aquest marc. Jo crec que tal i com ha passat a Estats Units, l'eina del capital risc serà cabdal per la millora de l'eficiència productiva, la millora de les capacitats de gestió i per possibilitar la posada en marxa d'empreses innovadores.

Per a més informació:

bcnHighgrowth

Tuset, 20-24 4t 5a
08006 - Barcelona
Tel. 93 363 03 86
info@bcnhg.com
www.bcnhg.com

En què es traduiria aquest “esforç” que la societat general ha de fer?

Per fer un canvi de model