

Highgrowth gana músculo

ROSA SALVADOR

Barcelona

Highgrowth prepara un nuevo salto adelante. La gestora catalana de capital riesgo, que lanzó en el 2002 el fondo FonsInnocat, ultima el lanzamiento de un nuevo fondo a principios del año próximo. Según el director asociado de Highgrowth, Fèlix Arias, el nuevo fondo tendrá un presupuesto de 25 millones de euros que destinará preferentemente a empresas de telecomunicaciones, informática, biotecnología y energías alternativas.

La gestora, propiedad de Ferran Lemus (consejero delegado, ex director de Fira de Barcelona y Catalana de Iniciatives) y los ex directivos del BBVA Luis Abad (presidente de la firma) y Andoni Olabarri (consejero), está ultimando la comercialización del fondo. Entre sus inversores estarán los partícipes de FonsInnocat (Mutua de Propietarios, Mutua de Ingenieros y el Institut Català de Finances), además de otras empresas y un grupo de inversores particulares, agrupados en la firma HG Invest, con aportaciones de entre 0,2 y un millón de euros. El fondo, señala Arias, tendrá como novedad un mayor ámbito geográfico, que incluirá la inversión en empresas de toda España y del sur de Francia.

El primer fondo de Highgrowth, FonsInnocat, gestiona aportaciones de 20 millones de euros y ya está en la fase de salida de algunas de sus primeras inversiones. FonsInnocat ha invertido hasta el momento en 15 proyectos de los sectores más diversos: educativos (Essential Minds); informática (NTR), electrónica (Dimat) o telecomunicaciones (Teytel). En el proceso, sin embargo, “hemos estudiado 350 proyectos, de los que 150 los hemos considerado muy en profundidad”, explica Arias. Los proyectos elegidos tienen una inversión media de un millón de euros, con un rango que oscila entre 0,3 y 3 millones. “Buscamos compañías que tengan al menos un prototipo de pro-



JOSÉ MARÍA ALGUERSUARI

Fèlix Arias, director asociado de Highgrowth, administra también FonsInnocat

La gestora, controlada por Ferran Lemus, Luis Abad y Andoni Olabarri, capta 25 millones para su fondo ■■

ducto que se comience a testar en el mercado y que busquen socios financieros para ayudarles en su comercialización y para acompañarlos hasta su expansión internacional”, señala.

Highgrowth busca “participaciones temporales y minoritarias” en el capital de las empresas, de entre el 20% y el 49%, con un periodo de permanencia de entre cuatro y cinco años, y con una presencia activa en el

consejo de administración de la compañía, tanto en la definición de estrategias corporativas como en asesoría financiera y alianzas estratégicas. Highgrowth tiene ahora seis analistas de inversiones en su equipo, que habrá de incrementar si incorpora nuevos proyectos.

Arias señala que la nueva coyuntura de la economía ha impulsado el atractivo del capital riesgo entre los inversores. “El cambio de ciclo en el sector inmobiliario deja un hueco para muchos inversores que desean diversificar sus inversiones y no tenerlo todo en la bolsa”. Según Arias, “el capital riesgo, a diferencia del negocio inmobiliario, es un sector que necesita paciencia y la capacidad de aceptar el fracaso de algunas inversiones”.●